#### Министерство общего и профессионального образования Свердловской области ГБПОУ СО «Нижнетагильский педагогический колледж №2»

#### КОМПЛЕКТ

контрольно-оценочных средств

по учебной дисциплине

Психология общения

основной профессиональной образовательной программы

по специальности СПО

44.02.03. «Педагогика дополнительного образования»

Комплект контрольно-оценочных средств предназначен для оценки результатов освоения учебной дисциплины\_ Психология общения

В результате оценки осуществляется проверка следующих объектов:

Объекты оценивания	Показатели	Критерии	Тип задания; № задания	Форма аттестации (в соответствии с учебным планом)
Умения: -применять техники и приемы эффективного общения в профессиональной деятельности.	Поиск и выбор информации о различных умениях и навыках эффективного общения.	Объяснены и психологически обоснованы применяемые приемы общения; найдены эффективные способы действий педагога	Решение ситуационных задач (задания №); Разработка рекомендаций (задание №29); Подбор игр и упражнений, (задание №28).	Дифференциро ванный зачёт
-использовать приемы саморегуляции поведения в процессе межличностного общения	Умение выбрать и использовать необходимые приёмы саморегуляции в общении	Объяснены и психологически обоснованы применяемые приемы саморегуляции поведения в процессе межличностного общения	Решение ситуационных задач(); Разработка рекомендаций(); Подбор методик саморегуляции ()	
Знания: -взаимосвязь общения и деятельности; -цели, функции,	Владение знаниями об интерактивной функции общения Определение цели,	Показана связь с педагогической и практикой не	Тестовые задания Тестовые	
виды и уровни общения;	функции, виды и уровни общения;	менее 4 целей, функций, видов и уровней общения; указаны их достоинства и недостатки,	задания	
-роли и ролевые ожидания в общении;	Характеристика основных ролей и ролевых ожиданий в общении.	Охарактеризовано не менее 3 основных ролей и ролевых ожиданий; указаны критерии их выделения.	Выполнений практических заданий.	

	Omioannic and	Помярямя	D
-виды	Описание видов	Показана	Выполнений
социальных	социальных	зависимость	практических
взаимодействий;	взаимодействий.	индивидуального	заданий.
		стиля	
		деятельности от	
		вида социального	
		взаимодействия;	
		названо не менее 5	
		способов	
		взаимодействия,	
		основанных на	
		конкуренции и на	
	7	кооперации.	,
-механизмы	Перечисление	Показаны на	Выполнений
взаимопонимания	особенностей	примерах	практических
в общении;	механизмов	механизмы	заданий.
	взаимопониманияв	взаимопонимания	
	общении в	в общении	
	школьном		
	возрасте.	П	D v
-техники и	Выделение техник	Проанализированы	Выполнений
приемы общения,	и приемов	техники и приемы	практических
правила	общения, правил	общения;	заданий.
слушания,	слушания, ведения	Перечислены	
ведения беседы,	беседы,	правила слушания,	
убеждения;	убеждения;	ведения беседы,	
		убеждения; Выявлены	
		эффективные	
		стратегии поведения.	
-этические	Выделение	указано не менее	Выполнений
		5 этических	практических
принципы общения;	этических		практических заданий.
оощспия,	принципов современного	принципов современного	зиоипии.
	педагогического	педагогического	
	общения.	общения.	
-источники,	Выделение	Раскрыты	Выполнений
причины, виды и	ОСНОВНЫХ	особенности	практических
способы	источников,	стратегий	заданий.
разрешения	причин, видов,	поведения в	- Saoanna.
конфликтов	стратегий	конфликтной	
	поведения в	ситуации.	
	конфликтной		
	ситуации.		
	- zzzzy czosyczowa	l	<u> </u>

### Задания для проведения дифференцированного зачёта Тест

- 1. Выберите правильное определение понятия общения:
  - а) это обмен информацией между людьми, их взаимодействие;
  - б) это взаимодействие двух или более людей, состоящее в обмене между ними информацией познавательного или аффективно-оценочного характера;
  - в) это сложный, многоплановый процесс установления и развития контактов между людьми, порождаемый потребностями в совместной деятельности и включающий в себя обмен информацией, действиями, восприятие и понимание партнерами друг другом;
  - г) это процесс, направленный на реализацию цели, которая может быть определена как образ желаемого результата.
- 2. Выделяются следующие стороны общения:
  - а) коммуникативная;
  - б) модальная;
  - в) инструментальная;
  - г) перцептивная;
  - д) интерактивная.
- 3. Средствами общения являются:
  - а) жесты, мимика, пантомимика;
  - б) тональность, диапазон голоса;
  - в)контакт глаз;
  - г) социальная и индивидуальная дистанция.
- 4. О какой функции общения В. Н. Панферов писал, что она направлена на прием и хранение информации, служит целям передачи социального наследования индивидуального и общечеловеческого опыта:
- а) о креативной;
- б) о коммуникативной;

в)	о регуляторной;		
r)	об информационной?		
5. <i>I</i>	Какой вид общения характеризуется обменом какими-либо знаниями:		
a)	материальный;		
б)	когнитивный;		
в)	мотивационный;		
Γ)	деятельностный;		
д)	непосредственный?		
6. /	Для стратегии «избегание» характерно:		
	а) стремление человека добиться удовлетворения своих интересов в ущерб другому		
	человеку;		
	б) жертвование собственными интересами ради интересов другого человека;		
	в) отсутствие как стремления к удовлетворению интересов другого человека, так и		
	тенденций к достижению собственных целей;		
	г) стремление субъектов взаимодействия идти на взаимные уступки.		
7.	Внушение - это:		
	а) воздействие методом логически выстроенных доказательств;		
	б) целенаправленное, неаргументированное воздействие одного индивида на другого;		
	в) передача эмоционального состояния на психологическом уровне;		
	г) привлечение к себе непроизвольного внимания адресата путем проявления инициатором		
	собственной незаурядности привлекательности, высказывания благоприятных суждений об		
	адресате, подражания ему или оказания ему услуги.		
8.	Что такое эмпатия:		
a)	стресс;		
б)	сопереживание;		
в)	расслабление;		
г)	спор		
д)	конфликт?		
9. ,	Движения рук или кистей рук называются:		
a)	позы;		

д) об авторитарной?

13..

Конфликт— это:

б)	)	мимика;		
в)	)	жесты;		
г)		пантомимика;		
д)	)	проксемика.		
10	).	Убеждение — это:		
a)	BO	здействие методом логически выстроенных доказательств;		
б)	)	сознательное или несознательное целенаправленное, неаргументированное воздействие		
ОД	ĮНΟ	го индивида на другого или на группу людей, имеющее целью изменение их состояния,		
O	гно	шения к чему-либо;		
в)	)	передача эмоционального состояния на психофизиологическом уровне;		
г)		привлечение к себе непроизвольного внимания адресата путем проявления инициатором		
cc	бст	гвенной незаурядности и привлекательности, высказывания благоприятных суждений об		
ад	цре	сате, подражания ему или оказания ему услуга.		
11	l. <i>V</i>	Інтерактивная сторона общения означает		
a)	)	сопереживание;		
б)	)	проецирование;		
в)	)	самооценка;		
г)		взаимодействие;		
д)	)	эмпатия.		
12.	$y_{i}$	настники общения стараются понять друг друга, у них существуют взаимопонимание,		
равн	onp	равие и уважение. При таком общении создается максимум возможностей для		
само	рас	скрытия и саморазвития. О какой стратегии общения идет речь:		
a)	)	о манипулятивной;		
б)	)	о диалогической;		
в)	)	о конформной;		
г)		об альтруистической;		

а) сложившийся стереотип или способ поведения, возможность осуществления которого в

определенной ситуации приобретает силу потребности;

б)противоречие, возникающее между людьми по значимым для них аспектам взаимодействия и нарушающее их нормальное взаимодействие, а потому вызывающее со стороны участников конфликта определенные действия по разрешению возникшей проблемы в своих интересах;

- в) качество личности, проявляющееся в поведении как асоциальное, неприемлемое в обществе;
- г) столкновение двух сил в процессе борьбы.